

Zahlungs- und Betrugsmanagement

Erhöhen Sie die Konversion und eliminieren Sie Betrug

Radial Zahlungs- und Betrugsmanagement ist eine vollständig ausgelagerte Lösung, die eine branchenführende Kombination aus Mensch, Prozess und Technologie für End-to-End-Zahlungsverarbeitung und Risikomanagement bereitstellt. Wir setzen alles daran, so viele Transaktionen wie möglich umzuwandeln und die Zahl der Betrugsfälle auf ein Maß zu senken, das weit unter den sonst üblichen Zahlen liegt. Mit dieser umfassenden Payments-as-a-Service-Lösung handhaben Sie alle Aspekte der Abwicklung von Zahlungen, Steuern und Betrugsfällen und gelangen durch Nutzung von Unternehmenssystemen und Best-in-Class-Methoden zu Ergebnissen, die in der Branche Maßstäbe setzen.

Unsere Lösung kann vollständig in das Radial Order Management-System integriert werden oder als eigenständiges Modul in Verbindung mit beliebigen Drittanbieter-Auftragsabwicklungssystemen bereitgestellt werden.

Leistungsmerkmale:

- Umfassende, sofort einsatzfähige Lösung
- End-to-End-Zahlungsabwicklungsmanagement
- End-to-End-Betrugsrisikomanagement
- End-to-End-Steuermanagement
- Echtzeit-Autorisierungen
- Authentifizierung
- Verarbeitung alternativer Zahlungsmethoden
- Abrechnung und Abgleich
- Regelmanagement, Analyse und Mustererkennung
- Rückbuchungsmanagement
- Grenzübergreifende Zahlungsabwicklung
- PCI-DSS-Level-1-Compliance
- Onboarding und Einrichtung
- Vertragsmanagement/Compliance-Einrichtung Finanzielle Compliance
- Zahlungsabwicklung in 24 Ländern
- Umfassendes Reporting
- Systemverarbeitung, Systemüberwachung und Support rund um die Uhr
- Auftragsüberprüfung rund um die Uhr

Vorteile:

- Erhöht die Konversionsrate für Aufträge
- Gewährleistet Händler-Nichthaftung bei E-Commerce-Betrug
- Sorgt für eine reibungslose Customer Experience und kürzere Auftragsabwicklungszeiten
- Ermöglicht eine über 99-prozentige Genehmigungsquote bei Risikoentscheidungen
- Automatische Updates und nahtloses Hinzufügen von Anbietern
- Verkürzt die Auftragsabwicklungszeiten
- Senkt die Gesamtbetriebskosten
- Unterstützt die Umwandlung von Besuchern in Käufer
- Liefert Best-in-Class-KPIs
- Bietet umfassende internationale und regionale Zahlungsmethoden

\$6B+

Verarbeitete Zahlungen in 2015

99%+

Genehmigungsquote